



Waarom?

Wanneer we een werk laten uitvoeren, producten kopen of diensten afnemen, betalen we die inkoop met geld van de samenleving. We kijken zorgvuldig hoe en bij wie we dat geld uitgeven. We zijn daarbij pragmatisch, transparant en aanspreekbaar.

Wanneer?

Aanbesteden doen we als dat wettelijk moet. We besteden aan om de **beste opdrachtnemer** en **kwaliteit** te selecteren. Of om concurrentie voor de **laagste prijs** te stimuleren. Bij inkoop > € 10.000 vragen we **3-5 offertes** op én tenminste 1 bij een nieuwe partij.

In samenspraak

We vragen opdrachtnemers om hun opdrachten uit te voeren in samenspraak met bewoners of bedrijven die belang hebben bij die uitvoering.



Arbeidsmarkt

We verlangen van opdrachtnemers een **sociale tegenprestatie** bij de inkoop van werken en diensten > € 50.000. Deze **SROI** houdt in dat een opdrachtnemer één of meer mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt in dienst neemt. Voor een periode van 12 maanden en via **Ferm Werk**.

Duurzaamheid

Bij onze inkoop maken we duurzame keuzes waar dat kan, kennen we extra waardering toe aan **duurzaamheid** in offertes en steunen de eerlijke handel ('FairTrade'). Per inkoop bepalen we hoe we dat doen en welke instrumenten en/of criteria we daarvoor hanteren. Onze inkoop dragen bij aan onze klimaat-doelstellingen.



Inkopen & Aanbesteden | Kader & Werkwijze

Versie : 13 | DEFINITIEF | 22 mei 2017



Financieel

De hoeveelheid geld die we uitgeven aan een inkoop is bepalend voor de procedure die we volgen:

1-op-1: < € 150.000
Onderhands: < € 1.500.000
Nationaal: > € 1.500.000
Europees: > € 5.225.000



Werk



Dienst



1-op-1: < € 45.000
Onderhands: < € 150.000
Nationaal: > € 150.000
Europees: > € 209.000



Levering

1-op-1: < € 250.000
Onderhands: < € 500.000
Nationaal: > € 500.000
Europees: > € 750.000



Sociale- en andere specifieke diensten

Juridisch & Administratief



De **Wet- en regelgeving** en **inkoopvoorwaarden** passen we zorgvuldig toe. We werken met eigen **formulieren** en **leidraden** voor een juiste administratie.

Derden als aanbestedende dienst

Als andere partijen voor- of namens de gemeente een aanbesteding uitvoeren, verlangen we dat die partij onze kaders en werkwijze 1-op-1 volgt.

Inhuur

Medewerkers huren we in op een manier die past bij de filosofie van onze organisatie: kwaliteit halen we gericht uit ons netwerk. Wanneer we voorzien dat we over Europese normbedragen heen gaan besteden we onze inhuur aan.



Digitale Markt

Aanbesteden doen we zoveel als mogelijk **digitaal**. Bij Europese aanbestedingen altijd. We nemen deel aan de digitale markt via platform **TenderNed**. We hebben een e-team dat weet hoe dit werkt.



Inkoopkalender & Inkoopstrategie

Onze inkoop > € 50.000 zetten we in een 'inkoopkalender'. Voor inkoop > € 10.000 maken we altijd een 'inkoopstrategie'. Zo houden we overzicht op wat we doen.

Werkwijze

Inkoop > € 10.000 worden met de **portefeuillehouder** afgestemd. Het **college** besluit over inkoop > € 50.000. Dat doet het college op 2 verschillende momenten:
1) Wat en hoe gaan we inkoop? (inkoopstrategie)
2) Bij wie gaan we dat inkoop? (vl. gunning)



Past Performance

Partijen waar we slechte ervaringen mee hebben, zoals het beëindigen van een opdracht door wanprestatie of schade, sluiten we uit van onze inkoop. Onze ervaringen leggen we vast in ons contract- en relatiebeheer.

Lokale Midden- en Kleinbedrijf

We hebben oog en aandacht voor het **Lokale MKB**. Bij inkoop houden we de opdrachten klein en toegankelijk waar mogelijk.



Contract- & Relatiebeheer

Na het gunnen van de opdracht begint het pas echt! Een inkoop vraagt **eigenaarschap**. Een **contract** en een **relatie beheren** wij met zorg en aandacht. We zien toe op kwaliteit, sturen op de te leveren prestaties en komen onze afspraken en plichten na. Op tijd en goed.

